"Mir ist wichtig, für ein Unternehmen zu arbeiten, bei dem ich **wirklich etwas bewegen** kann. Deshalb bin ich bei Diehl."

MAKE IT WORK

Strategischer Produktvertrieb Raketenartillerie und Artillerie (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb im Bereich Raketenartillerie und Artillerie und unterstützen das Produktmanagement bei der strategischen Ausrichtung unseres Produktportfolios. Sie verantworten dabei Akquisitionsplanung, -Reporting, Ausbau und Pflege der Akquisitionsnetzwerke/ Kundenkontakte.
- Sie bewerten die Märkte und erstellen mit Unterstützung des Bereichs Marketing Vertriebskonzepte und kundenspezifische Marketingstrategien. Sie stellen Kontakte zu nationalen und internationalen Kunden im Bereich Artillerie her und pflegen bzw. vertiefen diese. Dabei führen Sie vor Ort detaillierte Produktpräsentationen und Workshops mit den Beschaffungsorganisationen und Streitkräften der potenziellen Kundennationen durch.
- Sie sind verantwortlich für Vorschläge zur Anpassung von Produkteigenschaften aus Anwender-/Kundensicht sowie für die Erstellung von Konzepten und Lösungsansätzen auf Basis von spezifischen Fähigkeitsforderungen der Kunden.
- Sie unterstützen die kontinuierliche AE und Umsatzplanung für Ihren Bereich und stimmen sich dazu regelmäßig ab.
- Sie bereiten Angebotsverhandlungen vor, wirken selbst mit und koordinieren die

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurswesen, Betriebswirtschaft oder einer ähnlichen Qualifikation.
- Erfahrung im Bereich der Verteidigungsindustrie und/oder militärischer Background im Bereich Artillerie oder Beschaffungsbehörden wäre wünschenswert.
- Sie überzeugen durch Ihre Fähigkeit, komplexe Sachverhalte zu erfassen und zu strukturieren.
- Ihre Muttersprache ist Deutsch, Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift, Grundkenntnisse in weiteren Fremdsprachen sind von Vorteil.
- Ihr Profil wird abgerundet durch erste Erfahrung im strategischen Vertrieb, Teamfähigkeit sowie der Bereitschaft für Reisen im nationalen und internationalen Raum.

Standort: Nonnweiler

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Angebote mit dem Angebotsprojektleiter
(m/w/d).

Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:

- Firmenrad
- Tarifliche Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.

Diehl Defence GmbH & Co. KG
Heike Letz
Fischbachstraße 16, 90552 Röthenbach a.d. Pegnitz
Tel.: +49 911 957-2415